

中小・小売業セミナー 2016

# 中小・小売業のIT改革

～iPadを使った売上向上、  
インバウンド対策～



開催日時

会場

2016年11月22日(火) 13:00～16:00 (受付 12:30～)

東京カンファレンスセンター品川 ルーム501

東京都港区港南1-9-36 アレア品川3F-5F

【アクセス】 JR品川駅港南口(東口)より徒歩2分

開催日時

会場

2016年12月7日(水) 13:30～16:30 (受付 13:00～)

TKPガーデンシティ御茶ノ水 3F カンファレンスルーム3F

東京都千代田区神田駿河台三丁目11-1 三井住友海上駿河台新館 2F/3F

【アクセス】 都営新宿線「小川町」駅、東京メトロ丸ノ内線「淡路町」駅、千代田線「新御茶ノ水」駅 B3b出口直結

参加定員

50名(ご招待制)

参加対象

経営者、役員、経営企画、マーケティング、営業、IT部門他、各事業部門の管理職の方々

開催趣旨

小売業界において、売上の向上、人材採用難、オペレーションの効率化、など様々な課題に日々対応されているなか、解決策の一つとしてITを活用することで対応される企業も増えております。

本セミナーでは、小売業の課題をどのようにして解決していくべきか、先進企業の事例と専門家の知見を交えて考察していきます。

主催: 株式会社NTTドコモ 協賛: 株式会社ネクスウェイ、株式会社プラネット、株式会社ユビレジ、レイン・バード株式会社 (50音順) 企画・運営: 株式会社ビジネス・フォーラム事務局



プログラム詳細・ご登録はこちらから

<http://www.b-forum.net/tks2016>

お問い合わせ先・発送元: 株式会社ビジネス・フォーラム事務局 〒101-0052 東京都千代田区神田小川町2-2 センタークレストビル9F TEL: 03-3518-6531 (受付時間 9:30～18:00 ※土・日・祝日を除きます)

	11月22日(火)	12月7日(水)
ご挨拶	13:00-13:05 株式会社NTTドコモ	13:30-13:35
基調講演	13:05-14:00	13:35-14:30
	<b>2020年に向けて今から始める小売業のiOSデバイス活用</b>	
	小売業界でiPadの導入が進んでおります。お客様がどんな経営課題を解決するために、iPadを中心とするiOS デバイスを採用し利用しているのか? 事例を中心にわかりやくご紹介いたします。また大きなビジネスチャンスである2020年需要についても専門家をお招きし最新の動向をお伝えいたしますので、どのような準備を進めていけばよいのか理解いただけます。	
	<p><b>イシシ株式会社</b> 代表取締役社長 <b>大木 豊成</b> 氏</p> <p><b>プロフィール</b> スマートデバイス法人導入コンサルティングのイシシ株式会社 代表取締役。大企業から中小企業、金融からアパレル、学校まで、幅広いスマートデバイス導入を支援している。アップル認定コンサルティング企業。著書に、「iPad on Business」「ファシリテーターの道具箱(共著)」「あたりまえだけなかなかできない 37歳からのルール」「会社員でもできるノマドワーキング 社員が出社しなくても仕事が止まらない会社のつくりかた」がある。</p> <p><b>11月22日(火) 講演</b></p> <p><b>株式会社やまとごころ</b> 代表取締役 インバウンド戦略アドバイザー <b>村山 慶輔</b> 氏</p> <p><b>プロフィール</b> 兵庫県神戸市生まれ。ウイスコンシン大学マディソン校卒。大学卒業後、インドで半年間のインターンシップを経て、2000~06年、アクセントチュア勤務。退社後インバウンド観光に特化したB to Bサイト「やまとごころ.jp」を立ち上げ、現在は企業・自治体向けに情報発信、教育・研修、コンサルティングなどを提供中。インバウンドビジネスの専門家として、国内外各種メディアへ出演の他、インバウンド関連諸団体の理事を多数兼任。近著に「インバウンドビジネス入門講座 第2版 訪日外国人観光攻略ガイド(翔泳社)」がある。</p> <p><b>12月7日(水) 講演</b></p> <p><b>一般社団法人ジャパンショッピングツーリズム協会</b> 専務理事 事務局長</p> <p><b>株式会社USPジャパン</b> 代表取締役社長 <b>新津 研一</b> 氏</p> <p><b>プロフィール</b> 伊勢丹入社後、2年間販売業務、17年間スタッフ業務に従事。営業本部戦略担当として、店舗運営、営業戦略、新規事業開発まで幅広く担当。退職後、USPジャパンを創業。ショッピングツーリズムの提起、免税制度改正提言などを行い、2013年JSTOを設立。経団連消費拡大プロジェクト検討チーム委員、日本観光振興協会観光立国推進協議会委員、日本百貨店協会外国人観光客誘致委員会アドバイザー、東京都東京ブランド推進会議委員、著書「外国人観光客が「笑顔で来店する」しくみ」</p>	
ソリューション紹介	14:10-15:10	14:40-15:40
	<b>小売業で明日から役立つiPad ソリューション</b>	
	訪日外国人対応、売上向上、業務効率アップなど、小売現場では様々な課題が散在しております。本セッションではスピードが求められる小売業の現場で、導入してすぐに役に立つiPad ソリューションをご紹介します。	
	TV 通訳	株式会社NTTドコモ
	免税書類作成	株式会社プラネット
	POP作成	レイン・バード株式会社
多店舗情報共有	株式会社ネクスウェイ	
POS レジ	株式会社ユビレジ	
事例セッション	15:20-15:50	15:50-16:20
	<b>社員が育てた株式会社三城ホールディングスのiPad 活用事例</b>	
「パリミキ」、「メガネの三城」を、全国に展開している株式会社三城ホールディングス様では、2010年よりiPadの導入をおこなっております。iPad という新しいツールがいかにか社員に定着し、店舗の力に変えていったか、その導入・活用についてお話しいたします。		
<p><b>株式会社三城ホールディングス</b> チーフ・エバンジェリスト</p> <p><b>株式会社なまめがね</b> 取締役社長 <b>河村 和典</b> 氏</p> <p><b>プロフィール</b> 株式会社パリミキ(現三城ホールディングス)入社。情報システムにて基幹システム運用、メガネデザインシステム運用、リコメンドシステムAI設計、ITGCなどを担当。その後社内iPad導入プロジェクトを担当、2014年より「雲田気メガネ」プロジェクト担当を兼任。2015年3月株式会社なまめがね設立に伴い取締役社長に就任。</p>		
クローージング	15:50-16:00 株式会社NTTドコモ	16:20-16:30

